



浙江恒逸集团有限公司主办
浙企准字第 A010 号

恒逸报

2017年8月31日 星期四

总第 272 期

新闻热线:0571-82854321

总编辑:周晓玲

报头题字:欧阳中石

HENGYI NEWS

责任编辑:黄莹 版式设计:黄莹

内部刊物 免费赠阅

徐立毅 全力支持恒逸立足杭州布局全球

8月23日,杭州市委副书记、市长徐立毅赴萧山区走访服务企业,深入恒逸集团并购企业——杭州逸曜化纤有限公司厂区考察。徐立毅充分肯定了恒逸集团立足杭州,抢抓国家供给侧改革良好机遇,不断优化产业链结构,实现企业可持续发展。他表示,杭州市政府要全力支持恒逸集团做好产业优化与整合,并积极推动恒逸集团的产业全球布局进程。

杭州市委常委、萧山区委书记盛阅春,杭州市副市长陈新华,杭州市政府秘书长丁狄刚,萧山区委副书记、区长王敏等领导陪同考察。恒逸石化股份有限公司董事长方贤水、恒逸石化股份有限公司总裁楼翔、杭州逸曜化纤有限公司总经理曹雪松接待了徐立毅一行。

在考察中,徐立毅一行听取了恒逸集团产业经营概况和逸曜化纤公司相关情况的汇报,重点对恒逸集团产业布局、智能化生产、产品差异化以及文莱大摩拉岛(PMB)石油化工项目进展等方面进行了了解,并询问了企业生产成本、环保技术以及销售利税等方面的情况。

徐立毅对恒逸集团形成的“涤纶+锦纶”双产业链驱动发展模式以及加快国际化战略实施表示赞赏。他认为,恒逸集团发展模式符合行业特性,富有强大竞争力。当前,国家供给侧改革进一步提高了产业集中度,为恒逸集团这样的民营龙头石化企业提供了良好的发展机遇。他表示,恒逸集团立足杭州,已在大江东、萧山等地优化产业布局和产品结构,各级政府要继续全力支持好、服务好,积极推动企业“走出去”,做好产业全球布局,真正实现国际化。

(黄莹)

恒逸连续 13 年跻身中国民企前 50 强

8月24日,由全国工商联主办 2017 中国民营企业 500 强发布暨民营经济发展峰会在山东济南举行。会上,全国工商联权威发布了 2017 中国民营企业 500 强、中国民营企业制造业 500 强、中国民营企业服务业 100 强榜单,浙江恒逸集团有限公司以 2016 年度工业销售收入 7520307 万元名列 2017 中国民营企业 500 强第 42 位、中国民营企业制造业 500 强第 20 位。

中国民营企业 500 强是全国工商联在上规模民营企业调研的基础上,以营业收入总额为参考指标发布的排序结果。该调研始于 1998 年,是中国民营经济领域最权威、最全面的榜单。

浙江恒逸集团有限公司于 2004 年首次参与全国工商联的上规模民营企业调研,以 2003 年度工业销售收入 400192 万元名列第 56 位。之后,恒逸集团连续 13 年名列中国民营企业 500 强前 50 位,其中排名最为靠前的为 2013 年第 16 位。自 2010 年以来,恒逸集团还连续 8 年跻身中国民营企业制造业前 20 强。

又讯 8月22日,浙江省工商局、浙江省民营企业发展联合会联合公布了“2016 年度浙江省民营企业百强榜单”。榜单显示,百强入围门槛再攀新高,达到了 119.5 亿元,其中浙江恒逸集团有限公司以 2016 年度工业销售收入 7520307 万元名列第十位,已连续十年跻身浙江省民营企业百强前十强。

(任柯)

中银香港将强化对文莱中资企业金融支持

8月20日,在文莱斯里巴加湾市,中银香港副董事长兼总裁岳毅(前排,右二)等中银香港高管考察恒逸石化文莱大摩拉岛(PMB)项目。岳毅表示,中银香港将加强与文莱金融机构和监管部门的合作,强化对在文中资企业的金融支持。

岳毅当天上午前往浙江恒逸石化文莱大摩拉岛(PMB)项目考察,并与浙江恒逸集团有限公司董事长邱建林、恒逸石化股份有限公司副总裁、恒逸实业(文莱)有限公司首席执行官陈

连财举行座谈,双方就加强银企合作达成一致。

岳毅一行详细了解恒逸文莱 PMB 项目的前景和施工进度,表示将加强与文莱金融机构和监管部门的合作,强化对包括恒逸石化等文莱中资企业项目的金融支持力度。

岳毅说,在对接“一带一路”倡议中,中银香港与中国银行进行了东盟地区的资产重组,中银香港由一家香港的城市银行向东南亚区域性银行转型。中银香港将发挥中国银行集团的联动优势,在全球范围内为“走出去”中资企业的

“一带一路”项目投资提供国际化、多元化的金融服务;充分发挥香港作为人民币离岸中心的作用,通过开发各类以人民币计价的金融产品和投资工具,推动人民币在“一带一路”项目中的使用,降低企业投资运营中的汇率风险。

邱建林介绍了恒逸文莱 PMB 项目建设的重大意义。他说,作为首批列入“一带一路”的重点建设项目,恒逸文莱 PMB 项目受到中、文两国政府高层的高度关注。PMB 项目是首个全面执行中国标准的海外项目,是文莱举国瞩目的

焦点,也备受外国政商界关注。

陈连财表示,恒逸文莱 PMB 项目是文莱近年来最大的单一外商投资项目,总投资额约 40 亿美元,备受两国政府重视。中资金融机构为国内企业“走出去”,尤其在“一带一路”沿线国家开展产业投资,带动国内优势产能和技术输出、国产装备出口等方面提供了有力支持。

(薛飞)

六大主力承包商“一把手”齐聚大摩拉岛作出郑重承诺 全力推进恒逸文莱项目建设 确保中交目标顺利实现



邱建林视察恒逸文莱项目建设现场

近日,浙江恒逸集团有限公司董事长邱建林在恒逸石化股份有限公司副总裁、恒逸实业(文莱)有限公司 CEO 陈连财和恒逸实业(文莱)有限公司副总经理杜海鹏的陪同下,赴恒逸文莱大摩拉岛(PMB)项目施工现场视察指导工作,并与项目管理部及各分部主要负责人进行了座谈。

视察期间,邱建林听取了现场项目各区域的进度情况及近期工作安排,尤其是人员、机具、LDB 工作、项目施工进度、HSE 管理等方面的工作开展情况,并从项目建设安全、质量、进度等方面对项目管理部作了明确指示,要求项目管理部加强与各承包商之间的沟通,确保问题及时处理。

邱建林强调,由于项目难度大,时间紧,各部门要加强项目管理力度,尽最大努力确保安全、质量目标不动摇,确保按计划于 2018 年年底顺利实现项目目标。

(吕文远)



▲ 图为邱建林视察指导项目施工现场工作

8月17日,恒逸文莱大摩拉岛(PMB)石油化工项目管理协调会在项目现场办公室召开。恒逸集团董事长邱建林和中化二建董事长刘建亭、中化三建董事长黄庆平、中建安装总经理刘延峰、南京石化建董事长武光、中机国能董事长刘斌、镇海石化工程董事长赵立涓等六大主力承包商“一把手”,以及项目经理和现场主要管理人员参加了会议。会议由恒逸石化副总裁、恒逸实业(文莱)有限公司 CEO 陈连财主持。

恒逸实业(文莱)有限公司副总经理杜海鹏首先汇报了项目总体进展情况,指出项目进展过程中存在的主要问题和目前需要重点关

注、着力解决、加紧落实的工作。随后,六家主力承包商董事长结合各自承担的任务,就提出的相关问题分别做了表态发言。他们对恒逸给予的信任表示衷心的感谢,并在会上作出郑重承诺:一定将恒逸文莱项目放在首要位置,加强项目组织和管理力量,优化施工计划,调配最优资源,全力推进 PMB 项目建设,确保 2018 年底项目中交目标顺利实现!

会上,邱建林强调了恒逸文莱 PMB 项目建设的重大意义。他指出,作为首批列入“一带一路”的重点建设项目,恒逸文莱 PMB 项目受到中、文两国政府高层的高度关注。PMB 项目是首个全面执行中国标准的海外项目,是国

人瞩目的焦点,也备受外国同行关注。为此,他希望项目各参建单位和全体参建人员团结一致,坚定信心,强化沟通,加快项目建设进度,确保按计划完成项目建设,为国家争光,为民族赢得荣誉。

陈连财在总结时指出,2018 年底各装置顺利实现中交目标必须毫不动摇。各承包商要做好资源调配工作,加强统筹管理,提高管理效率,制定明确的赶工措施,加快项目建设进度。同时,要进一步提高安全意识,加强安全管理,完善质量管理体系。恒逸文莱 PMB 项目管理部要从源头抓起,在切实抓好安全质量监督工作的同时,做好承包商服务工作。(吕文远)

逸鹏化纤:盘活存量 做大做强

8月8日,嘉兴秀洲高新技术产业开发区管理委员会与嘉兴逸鹏化纤有限公司签订《鼓励逸鹏化纤盘活存量做大做强合作协议》。吴炳芳、金德贵、李陈源等秀洲区领导与恒逸集团董事长邱建林、恒逸石化董事长方贤水、恒逸石化总裁楼翔、恒逸石化副董事长邱奕博等出席签约仪式。

嘉兴市秀洲区委书记吴炳芳表示,此次签约双方共同努力的结果,我们将全力支持逸鹏化纤项目建设,积极营造有利于项目建设的一流环境,鼓励企业进一步做大做强。此次签约,必将对促进秀洲高新区加快产业结构调整和经济转型升级,增强行业综合实力和区域竞争力,对当地发展产生重大深远的影响。

恒逸集团董事长邱建林表示,我们将按

照高起点、高标准、高要求,推进项目建设,确保项目高效推进,以优异的成绩回报秀洲区各级领导的支持,不辜负社会各界的信任。

今年 2 月 22 日,逸鹏化纤通过司法拍卖成功竞得浙江龙腾科技发展有限公司整体项目。5月11日,逸鹏化纤顺利产出第一粒切片和第一锭丝。从注册到投产,逸鹏化纤项目仅用了 72 天的时间,以实际行动诠释了“永不止步,缔造辉煌”的企业精神。

为提高土地利用率,提高产品附加值,逸鹏化纤将进一步加大投入,实现生产过程自动化、信息化。在此次签约会上,双方就嘉兴逸鹏公司复工过程中存在的困难和需领导协调的工作以及后期的规划进行了讨论。

(倪明哲)

恒逸石化销售公司正式运营

8月16日,浙江恒逸石化销售有限公司正式开始运营。

即日起,恒逸旗下浙江恒逸石化有限公司、浙江恒逸新材料有限公司、浙江恒逸聚合有限公司等 3 家公司的国内客户订单及货款处理,均由恒逸石化销售公司下单及打款。

“运营卓越、产品领先、客户亲密”,是恒逸集团本年度既定的集团公司级三大目标。为更好地服务广大客户,进一步提升企业竞争力,浙江恒逸石化销售有限公司于 2017 年 7 月 24 日应运而生,将原属浙江恒逸石化有限公司、浙江恒逸新材料有限公司、浙江恒逸聚合有限公司国内销售业务并入销售公司。

销售公司设立后,为帮助新员工深入了解

行业、公司、岗位、产品等信息,加快融入恒逸大家庭,早日成长,于 8 月 10 日-11 日专门组织开展了新员工培训。

在为期 2 天的集中培训中,近 30 名新员工围绕企业文化、制度与流程、产品与市场、员工职业化、团队凝聚力五大主题模块进行了系统学习。

通过培训,加深了团队之间的沟通与交流,活跃了团队氛围,为今后团队之间内部协作与跨部门沟通搭建了桥梁。

据了解,销售公司下一阶段将进一步建立、健全培训体系,针对不同岗位、不同发展阶段的老同事制定匹配的培训方案,并逐步固化。

(任柯)